

VERKAUFS- BERATER/-IN

TELEKOMMUNIKATION
(m/w/d)

hifibøehm
TECHNIK-WELTEN ERLEBEN

In den letzten 30 Jahren hat sich unser Unternehmen in der Region etabliert, auf unseren guten Ruf sind wir sehr stolz. Und den haben wir natürlich in erster Linie unseren Kollegen zu verdanken. Denn auf unserer Reise durch all die neuen, spannenden Technik-Welten brauchen wir natürlich eine spitzen Crew.

Dabei sehen wir uns als familiäres Raumschiff in den unendlichen Weiten des Einzelhandels – neben dem Kunden steht bei uns der Mitarbeiter im Mittelpunkt. Um möglichst langfristig mit neuen und alten Mitarbeitern zu reisen, versorgen wir euch natürlich mit verschiedenen Annehmlichkeiten - zum Beispiel Mitarbeitererevents, Altersvorsorge, Incentives und vieles mehr

HIER
GEHT'S ZU ALLEN
WEITEREN INFOS



VIEL GLÜCK

→ WEN SUCHEN WIR?

Du willst deine beruflichen Abläufe mitgestalten, eigenverantwortlich Entscheidungen treffen und deine Ideen einbringen? Du wünschst dir einen Arbeitgeber, der dir auf Augenhöhe begegnet und sich an Abmachungen hält? Dann bist du bei uns genau richtig! Unsere Experten im Vogtland, Raum Zwickau und Erzgebirge wünschen sich Unterstützung in ihren Shops, um weiter zu wachsen. Daher sind wir auf der Suche nach neuen Crew Mitgliedern, die im Rotationsbetrieb auf maximal drei unserer Planeten eingesetzt werden..

DEINE MISSION: ENTDECKEN UND ERLEBBAR MACHEN

- (x) Du bist durch und durch Vertriebler – als Experte entdeckst du ständig neue Technikwelten und machst diese für deine Kunden erlebbar.
- (x) Du schreibst Angebote, auf die sich deine Kunden beziehen können und bindest sie an uns.
- (x) Du erhältst Zugriff auf unsere Bestandskunden und machst sie zu deinen Stammkunden.
- (x) Du bietest deinem Kunden individuelle Lösungen. Egal ob Vernetzung, Smartphones, TV Plattformen oder neuste Breitbandtechnologien – aus unseren Themenwelten stellst du das beste Angebot zusammen.

Kurz um: Du denkst mit und hältst dein Schiff auf Kurs.

→ UNSERE ANFORDERUNGEN AN DIE CREW

- (x) Du liebst den Vertrieb und konntest bereits Erfahrung in einer ebenfalls sehr beratungsintensiven Branche sammeln.
- (x) Cross-Selling, Up-Selling, Add-on Sales? - Beherrscht du im Schlaf.
- (x) Du bist zielstrebig, gern Mitglied einer Crew und Erfolg ist deine Droge.
- (x) Du lebst moderne Technologien – ein Leben ohne sie ist für dich unvorstellbar.
- (x) Du bist flexibel und hast kein Problem damit, wenn dich dein Commander nach Absprache einmal auf einer anderen Basis einsetzt. Im besten Fall hast du einen gültigen Führerschein für Raumschiffklasse B und ein Shuttle, um auch gut durch die Welten zu kommen.
- (x) Du willst ständig dazu lernen, denn deine Neugier treibt dich an

→ WAS WIR DIR BIETEN

- (x) Die Freiheit, eigenverantwortlich zu handeln und zu entscheiden. Nobody is perfect - Statt auf deine Schwächen zu schauen, bauen wir deine Stärken aus. Wir wissen, dass du noch nicht alles kannst und bieten dir zu jeder Zeit unsere Unterstützung an.
- (x) Willkommen in einem Umfeld, in dem deine Erfahrungen und Leistung wirklich zählen. Bei uns bestimmst du dein Gehalt selbst. Abhängig von deinem Können und deiner Vertriebsstärke stehen dir sieben verschiedene Gehaltspakete zwischen 2.300 € bis 4.000 € zur Verfügung. So holst du das Maximum mit deinen Skills heraus. Eine Gehaltsobergrenze kennen wir nicht, egal ob Voll- oder Teilzeit.
- (x) Die unterschiedlichsten Benefits. Dazu gehören: finanzielle Unterstützung in der Altersvorsorge und Unfallversicherung, Programme zur Gesundheitsvorsorge, Mitarbeitererevents, Personalrabatte, Job-Bikes, sehr regelmäßige Weiterbildung und Coachings, Gewinnbeteiligung, Weihnachtsgeld, übergesetzlichen Urlaubsanspruch, Fahrtkostenbeteiligung bei der Nutzung von öffentlichen Verkehrsmitteln, Incentives in Form von Sachpreisen, Events oder Gutscheinen.

→ WIR FREUEN UNS AUF DEINE BEWERBUNG

- (x) Am besten per Direktsignal an die Erde. Koordinaten: 50 Grad, 29 Minuten, und 38.73 Sekunden nördliche Breite | 12 Grad, 8 Minuten und 14.629 Sekunden östliche Länge.
- (x) Schicke uns gern ein Video, in dem Du Dich vorstellst. Oder nimmst via WhatsApp Kontakt zu uns auf, wenn Du noch Fragen hast: 015153111540.
- (x) Oder schicke uns ganz altmodisch Deine Unterlagen per E-Mail an bewerbung@hifibøehm.de oder über unser [Formular](#). Dein Commander ist Rebecca Schlesinger.