

VERKAUFS- BERATER/-IN

UNTERHALTUNGS-
ELEKTRONIK UND
HAUSGERÄTE
(M/W/D)

hifibøehm

TECHNIK-WELTEN ERLEBEN

In den letzten 30 Jahren hat sich unser Unternehmen in der Region etabliert, auf unseren guten Ruf sind wir sehr stolz. Und den haben wir natürlich in erster Linie unseren Kollegen zu verdanken. Denn auf unserer Reise durch all die neuen, spannenden Technik-Welten brauchen wir natürlich eine spitzen Crew.

Dabei sehen wir uns als familiäres Raumschiff in den unendlichen Weiten des Einzelhandels – neben dem Kunden steht bei uns der Mitarbeiter im Mittelpunkt. Um möglichst langfristig mit neuen und alten Mitarbeitern zu reisen, versorgen wir euch natürlich mit verschiedenen Annehmlichkeiten - zum Beispiel Mitarbeitererevents, Altersvorsorge, Incentives und vieles mehr:

HIER
GEHT'S ZU ALLEN
WEITEREN INFOS



VIEL GLÜCK

→ WEN SUCHEN WIR?

Du willst deine beruflichen Abläufe mitgestalten, eigenverantwortlich Entscheidungen treffen und deine Ideen einbringen? Du wünschst dir einen Arbeitgeber, der dir auf Augenhöhe begegnet und sich an Abmachungen hält?

Dann bist du bei uns genau richtig!

Da wir weiter wachsen wollen, suchen unsere Experten im Hauptschiff media@home.hifiboehm in Plauen neue Crew Mitglieder.

→ DEINE MISSION: ENTDECKEN UND ERLEBBAR MACHEN

- (x) Du begeisterst deine Kunden - nimm sie mit auf deine Reise!
- (x) Du bist durch und durch Vertriebler – als Experte entdeckst du ständig neue Technikwelten und machst diese für deine Kunden erlebbar.
- (x) Du schreibst Angebote, auf die sich deine Kunden beziehen können und bindest sie an uns.
- (x) Du erhältst Zugriff auf unsere Bestandskunden und machst sie zu deinen Stammkunden.
- (x) Du bietest deinem Kunden individuelle Lösungen. Egal ob TV, Sound, Netzwerk, Photovoltaik oder Einbauküchengeräte. Du konzipierst und installierst die Technikwelten von Morgen – direkt bei unseren Kunden vor Ort.

Kurz um: Du denkst mit und hältst dein Schiff auf Kurs.

→ UNSERE ANFORDERUNGEN AN DIE CREW

- (x) Du liebst den Vertrieb und konntest bereits Erfahrung in unserer, oder einer sehr ähnlichen Branche sammeln.
- (x) Cross-Selling, Up-Selling, Add-on Sales? - Beherrschst du im Schlaf.
- (x) Du bist zielstrebig, gern Mitglied einer Crew und Erfolg ist deine Droge.
- (x) Ein Leben ohne moderne Technologien ist für dich unvorstellbar.
- (x) Du bist flexibel und hast Bock, auch mal außerhalb deiner Basis bei spannenden Projekten eingesetzt zu werden. Im besten Fall hast du einen gültigen Führerschein für Raumschiffklasse B und ein Shuttle, um auch gut durch die Welten zu kommen.

→ WAS WIR DIR BIETEN

- (x) Vertrauen und Verständnis. Statt auf deine Schwächen zu schauen, bauen wir deine Stärken aus. Wir wissen, dass du noch nicht alles kannst und bieten dir zu jeder Zeit unsere Unterstützung an. Das Tempo bestimmst du dabei ganz allein. Bei uns schwebst du unbefristet in Teil- oder Vollzeit.
 - (x) Leistungsgerechte Vergütung – die Besten sollen bestens entlohnt werden. Die
 - (x) Zielvergütung für diesen Job liegt bei 2.800 € bis 3.200 € und setzt sich zusammen aus deinem Fixgehalt und den unterschiedlichsten Prämien, wie zum Beispiel Ertragsbeteiligungen oder Abschlussprämien. So holst du das Maximum mit deinen Skills heraus. Eine Gehaltsobergrenze kennen wir nicht, egal ob Voll- oder Teilzeit.
- Die unterschiedlichsten Benefits. finanzielle Unterstützung in der Altersvorsorge und Unfallversicherung, Programme zur Gesundheitsvorsorge, Mitarbeitererevents, Personalrabatte, Job-Bikes, sehr regelmäßige Weiterbildung und Coachings, Gewinnbeteiligung, Weihnachtsgeld, übergesetzlichen Urlaubsanspruch, Fahrtkostenbeteiligung bei der Nutzung von öffentlichen Verkehrsmitteln, Incentives in Form von Sachpreisen, Events oder Gutscheinen.

→ WIR FREUEN UNS AUF DEINE BEWERBUNG

Bewirb dich in Lichtgeschwindigkeit und wir starten vielleicht bald gemeinsam – um neue Technikwelten zu entdecken und sie für unsere Kunden erlebbar zu machen. Wenn du Lust darauf hast, dann ab mit deiner Bewerbung:

- (x) Am besten per Direktsignal an die Erde. Koordinaten: 50 Grad, 29 Minuten, und 38.73 Sekunden nördliche Breite | 12 Grad, 8 Minuten und 14.629 Sekunden östliche Länge.
- (x) Schicke uns gern ein Video, in dem Du Dich vorstellst und nimm via WhatsApp Kontakt zu uns auf: 015153111540.
- (x) Oder schicke uns ganz altmodisch Deine Unterlagen per E-Mail an bewerbung@hifiboehm.de oder über unser [Formular](#).

Hast du Fragen oder brauchst du weitere Infos? Schreibe uns gern per WhatsApp 015153111540.

Dein Commander ist Michael Rabenstein